



Wir wollen Dich für unser Team!

Sales & Business Development Manager (m/w/d)

Architainment Lighting und Installationen

Du begeisterst Dich für Licht, kennst Dich mit Lichttechnik aus und hast Erfahrungen im Architekturlicht- und Installationsmarkt bzw. der Veranstaltungstechnik. Wenn Du Freude am Vertrieb hast und gern gemeinsam mit unseren Kunden, Lichtplanern und Integratoren Lösungen erarbeiten willst, sollten wir uns kennenlernen.

Das sind wir:

Als Distributor professioneller Lichttechnik für die Bühnenbeleuchtung und den Installationsmarkt sind wir seit über 40 Jahren international erfolgreich und in Deutschland führend. Dieser Erfolg basiert sowohl auf unserem Angebot professioneller Produkte und Service-Leistungen als auch auf unserem engagierten Team aus 130 Mitarbeitern weltweit, die mit großer Leidenschaft und konsequenter Kundenorientierung daran arbeiten, stets die besten Lösungen für unsere Kunden und Partner anzubieten. Als familiengeführtes Unternehmen stehen wir für Kontinuität und einen direkten, offenen und kollegialen Austausch untereinander.

Das sind Deine Aufgaben:

- Aktive Mitwirkung an der Erschließung des Architainment Lighting Marktes und der konsequenten Weiterentwicklung des Installationsmarktes für unser Unternehmen
- Eigenverantwortliche Erarbeitung von Businessplänen und aktive Mitarbeit an der Umsetzung
- Detaillierte Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Aufbau strategischer Allianzen
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Kundenprojekten

Das bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium mit kaufmännischer und/oder technischer Grundlage
- Einschlägige Erfahrungen im Bereich Architekturbeleuchtung / Architainment Lighting oder der Lichttechnik im Veranstaltungsbereich
- Idealerweise Erfahrungen im Umgang mit gängigen Software Tools für die Lichtplanung
- Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- Mobilität und Flexibilität

Das bieten wir Dir:

- Ein herausforderndes Aufgabenspektrum in einem Geschäftsfeld mit starkem Wachstumspotenzial
- Umfangreiches Gestaltungs- und Entwicklungspotenzial
- Eigenverantwortliche Tätigkeit in einem professionellen und engagierten Team
- Ein breites Portfolio renommierter Lichtmarken für professionelle Anwender
- Leistungsbezogene Bezahlung und langfristige Zukunftsperspektive
- Moderne Arbeitsausstattung inkl. Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Interessiert? Dann sende uns direkt Deine Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen an:
bewerbungen@lightpower.de

Weitere Informationen über uns findest Du hier: www.lightpower.de/jobs